



CONCURENTA

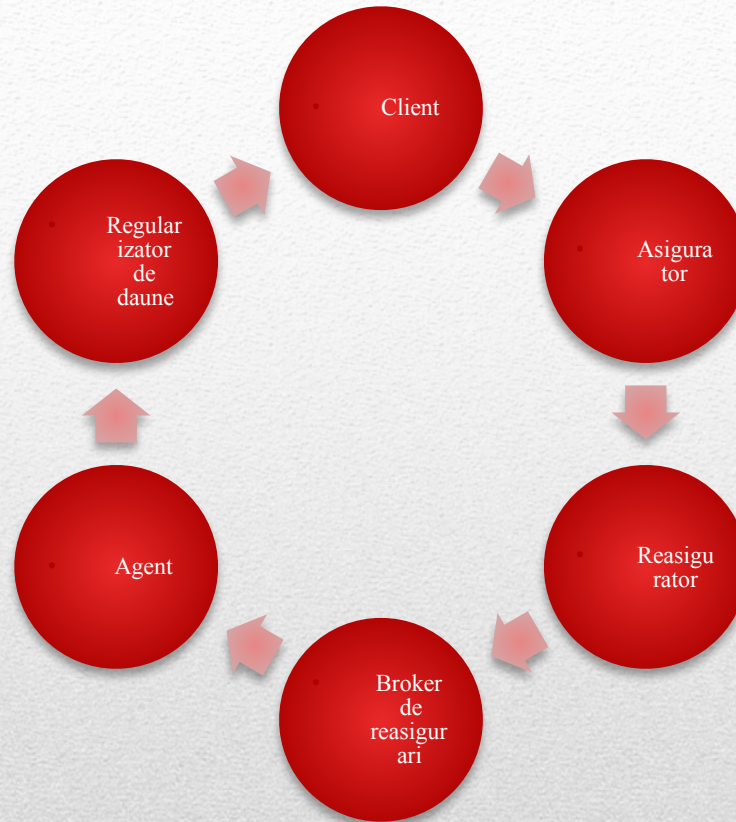
CONFORMAREA SOCIETATILOR SI
ASOCIATIILOR DIN ASIGURARI

- A. Tipul si dimensiunea societatii;
- B. Nivelul lantului in care activeaza, conditiile de piata;
- C. Intensitatea interactiunii cu competitorii;
- D. Relatiile contractuale cu tertii;
- E. Specificul organizational.

I. Programele de conformare eficiente iau in calcul:

- Societati de brokeraj in asigurari-institutii de credit sau firme de investitii(intermediari principali 236/2018 lege privind distributia)
- Societati de brokeraj in reasigurari(intermediar de reasigurari)
- Agenti de asigurari-persoane juridice si fizice(intermediar secundar)
- Societati de asigurari
- Societati de reasigurari
- Regularizatori de daune/inspectori de risc

A. Tipul si dimensiunea



B. Nivelul lantului in care activeaza

- Intensitate maxima: -Asiguratori-Asiguratori
- Brokeri-Brokeri
- Intensitate medie: -Reasiguratori-Reasiguratori
-Brokeri de reasigurare-Bdr
- Intensitate scazuta: regularizatori de daune-ceilalti

C. Intensitatea interactiunii cu competitorii

- Contractul de mandat/reprezentare
- Contractul de reasigurare
- Contractul de intermediere asigurari/reasigurari
- Contractul de regularizari de daune/inspectii de risc
- Contractul cu service-uri auto sau alte entitati(tractari auto,etc)

D. Relatiile contractuale cu tertii

- Societati de asigurare: -fara retea proprie de distributie
 - agentii proprii
 - profilati pe un risc
- Brokeri de asigurare: -corporate
 - retail
 - captivi
 - profilati pe un risc

E. Specificul organizational

- Nivel orizontal: -Asiguratori-Asiguratori
 - Reasiguratori-Reasiguratori
- Nivel vertical: - brokerii lucreaza cu mai multi asiguratori

II.Potentiale practici anticoncurentiale sanctionate

- Coasigurarea
- Cobrokerajul
- Coreasigurarea

III. Intelegeri acceptate de legislatie

- Sprijinirea membrilor sai in cresterea recunoasterii publice,
- Constientizare societatii cu privire la necesitatea incheierii asigurarilor si a pensiilor private,
- Pregatirea bazelor legislative si tehnice,
- Crearea normelor deontologice si cresterea nivelului calitativ al serviciilor,
- Dezvoltarea la nivel national si international a relatiilor cu alte asociatii,
- Reprezentarea in instanta a intereselor comune ale membrilor sai.

IV. Rolul asociatiilor de profil



Multumesc!
